



LE CABINET

NOTRE VOCATION

SERVICES

DOMAINES D'ACTIVITE

RECRUTEMENT

CONTACT

CREATION D'ENTREPRISE

TENUE DE COMPTABILITE

ETABLISSEMENT ET REVISION
DES COMPTES ANNUELS

ASSISTANCE COMPTABLE
PONCTUELLE

PAIE ET GESTION ADMINISTRA-
TIVE DU PERSONNEL

CONSOLIDATION

ACQUISITION ET CESSION
D'ENTREPRISE

COMMISSARIAT AUX COMPTES

COMMISSARIAT AUX APPORTS
ET A LA FUSION

■ ACQUISITION ET CESSION D'ENTREPRISE

Notre expérience nous a permis de développer un tissu relationnel important, et de mettre au point différentes techniques éprouvées dans le domaine de la transmission d'entreprise. Nous avons souvent la possibilité de mettre en relation les cédants potentiels avec des repreneurs éventuels, et inversement.

Préalablement à toute négociation sur les conditions du transfert, il est indispensable d'auditer l'entreprise qui fera l'objet de la négociation.

A cette occasion, nos travaux consistent à identifier les risques tant du côté du cédant que du repreneur.

■ EVALUATION

Notre aide peut également s'avérer utile pour évaluer l'entreprise cible. Par un ensemble de moyens techniques, il nous est possible de donner une fourchette de valeurs à l'entreprise à transmettre; ces valeurs permettent d'encadrer les négociations.

Les intervenants de Métoudi & Associés mettent en œuvre une méthodologie basée sur la compréhension de l'entreprise et de son environnement, l'accès à de nombreuses sources d'informations financières et un recours maîtrisé aux modèles d'évaluation développés par les spécialistes.

Nous disposons d'expériences significatives d'évaluations réalisées dans les industries de réseaux (Télécommunications, Energie), et les activités de services.

■ ACQUISITION

Nous assistons également les candidats à la reprise d'une entreprise. Nos travaux consistent à :

- Déterminer le périmètre de la reprise,
- Obtenir l'assurance que le prix déterminé entre les parties est compatible avec les moyens de financement mis en place, et la capacité bénéficiaire de l'entreprise,
- Assurer une garantie juridique aux actes relatifs à la transmission,
- Obtenir le maximum de garanties pour le repreneur,
- Optimiser le montage financier et fiscal de la reprise (LBO),
- Concourir à la recherche de financements adaptés.

■ CESSION

Lorsque nous assistons le cédant d'une entreprise, les objectifs que nous poursuivons sont :

- Obtenir le meilleur prix de vente,
- Assurer une garantie juridique aux actes relatifs à la transmission,
- Limiter au maximum les garanties données au repreneur,
- Optimiser le montage juridique et fiscal de la cession,
- Sécuriser le paiement du prix convenu.